

VALORACIÓN DE ACTIVOS INTANGIBLES

CÓMO Y PARA QUÉ HACERLA

Objetivos

Este curso está diseñado para conocer los métodos más utilizados para valorar económicamente el *know-how*, las patentes y otros activos intangibles resultado de la actividad de investigación de una organización, como parte del proceso de valorización, comercialización y transferencia de los mismos.

Públicos

Perfiles profesionales

Directores y analistas de inversiones en innovación en:

- Departamentos de *Corporate Venture Capital*
- Departamentos de Innovación de grandes empresas
- Sociedades de capital riesgo especializadas en proyectos de base tecnológica

Organizaciones

- Empresas
- Proveedores de innovación (universidades, centros tecnológicos, centros de investigación, etc.)
- Facilitadores (AAPP, asociaciones profesionales o sectoriales, parques científico-tecnológicos, etc.)



Facilita la toma de decisiones en la gestión de tu IP

La contabilidad de los activos intangibles se ha convertido en una cuestión primordial para facilitar la toma de decisiones de gestión sobre carteras de IP, acuerdos de licencia/cesión, acuerdos de compraventa, etc.

Aprende a capitalizar y amortizar tus activos

Capitalizar y amortizar tus activos durante su vida útil, produce una mayor correlación entre los costes y beneficios futuros, y un incremento en la riqueza informativa de los estados financieros.

¡Excelente formador!

Coordinador de la Oficina de Transferencia Tecnológica y licenciamiento



UNIVERSIDAD
CATÓLICA DE
TEMUCO

VALORACIÓN DE ACTIVOS INTANGIBLES

Instructores

Información general

Idiomas:

- Inglés
- Español
- Catalán

Modalidades:

- Presencial
- Online (*webinar*)

Duración: 6 h

Plazas: 10 plazas

Precio: 600 €/ alumno

Herramientas formativas:

- Contenidos teóricos
- Modelos y plantillas:
 - Plantilla para la valoración económica de la tecnología
- Estructura de informes de valoración económica
- Acuerdos de confidencialidad y licenciamiento
- Modelos de pacto entre socios y ejemplos de otros documentos de referencia
- Actas de soporte

Condiciones de contratación

Necesario un mínimo de 6 alumnos para realización del curso. Consultar descuento para grupos de más de 10 personas.

Estos honorarios serán pagaderos mediante transferencia bancaria. Los gastos de desplazamiento y/o alojamiento corren a cargo de los alumnos.

Consultar plus de formación *in-house*.

Contenidos

1. ¿Qué son los activos intangibles?
2. ¿Por qué valorar?
3. Estrategia de negocio:
 - Gestión de carteras de IP
 - Gravar los activos para obtener financiación
 - Valoración de modelos de negocio
 - Control y eficiencia de la I+D: inversión vs. retorno económico
4. Visión empresarial:
 - Compraventa
 - Alianzas estratégicas
 - Creación de *start-ups*
 - *Joint ventures*
 - Franquicias
5. Transferencia tecnológica:
 - Valor de cesión y/o licencia
 - *Patent Box*
6. ¿Cómo se valoran?
 - Valor estimado por el propietario
 - Valor de mercado
 - Valor razonable
 - Valor fiscal
7. Métodos de valoración económica de la tecnología/procedimiento
8. Valoración de patentes
9. Valoración de marcas

Sobre The KAA

En The Knowledge Agents Alliance, ayudamos a empresas, centros de investigación, inversores y administraciones públicas a mejorar el retorno de sus inversiones en I+D.

The Knowledge Agents Alliance está constituida por Knowledge Innovation Market (KIM), MRI International y Knowledge Investors (KI).

Más info: kaalliance.com

Información y contacto

Cínthia Ramos

Training Manager

cramos@kaalliance.com

+34 93 266 71 38