

GESTIÓN TÉCNICA Y ADMINISTRATIVA PARA LA PRESENTACIÓN DE PROYECTOS DE I+D+i DE ALTO NIVEL

TALLER PRÁCTICO PARA EL DISEÑO DE PROYECTOS ALTAMENTE COMPETITIVOS

Objetivos

Con este curso, aprenderás a preparar propuestas de proyecto vinculadas a convocatorias nacionales e internacionales y a darles el enfoque adecuado para alcanzar los estándares de calidad requeridos por la UE y otras entidades financiadoras.

Públicos

Perfiles profesionales

- Personal de OTRIs
- Gestores de innovación y/o transferencia
- *Project managers*

Organizaciones

- Empresas (departamento de I+D+i)
- Proveedores de innovación (universidades, centros tecnológicos, centros de investigación, etc.)
- Facilitadores (AAPP, asociaciones profesionales o sectoriales, parques científico-tecnológicos, etc.)



Aprende desde la práctica

Mediante situaciones y casos prácticos, trabajarás todos los aspectos necesarios para la construcción de un proyecto de investigación altamente competitivo: el estado del arte científico, el enfoque curricular, el impacto potencial, el carácter innovador, etc.

Instructores

Información general

Idiomas:

- Inglés
- Español

Modalidades:

- Presencial
- Online (*webinar*)

Duración: 12 h

Plazas: 10 plazas

Precio: 600 €/ alumno

Herramientas formativas:

- Contenidos teóricos
- Modelo proyecto para taller
- *Draft* de la propuesta

Condiciones de contratación

Necesario un mínimo de 6 alumnos para realización del curso. Consultar descuento para grupos de más de 10 personas.

Estos honorarios serán pagaderos mediante transferencia bancaria. Los gastos de desplazamiento y/o alojamiento corren a cargo de los alumnos.

Consultar plus de formación *in-house*.

Para la realización de este curso, es necesario que el alumno haya participado previamente en convocatorias de proyectos de I+D+i.

Contenidos

1. Revisión de los criterios de las convocatorias en curso
2. Conocer las reglas del juego: condiciones de participación
3. ¿Qué se financia?
4. Implicaciones y responsabilidades
5. La documentación imprescindible
6. Registro *online* del beneficiario
7. Lectura y análisis: ¿qué tenemos que tener en cuenta?
8. Encaje de la idea de proyecto según prioridades y programas de trabajo.
9. Criterios de evaluación de las propuestas presentadas: ¿cómo se evalúan?
10. Formularios administrativos: ¿cómo se cumplimentan?
11. Propuesta científica: Describir la idea de proyecto, currículos, enfocar la idea de proyecto a los criterios de calidad europeos, el estado del arte, el impacto potencial de la investigación...
12. Búsqueda de socios
13. Convenios de colaboración entre socios
14. Convenios de ejecución entre socios
15. Normativa aplicable
16. Consejos generales. *Tips* de éxito

Sobre The KAA

En The Knowledge Agents Alliance, ayudamos a empresas, centros de investigación, inversores y administraciones públicas a mejorar el retorno de sus inversiones en I+D.

The Knowledge Agents Alliance está constituida por Knowledge Innovation Market (KIM), MRI International y Knowledge Investors (KI).

Más info: kaalliance.com

Información y contacto

Cínthia Ramos

Training Manager

cramos@kaalliance.com

+34 93 266 71 38